



Engagierte Vertriebspartner (m/w/d)

Die Oracom GmbH vertreibt seit 2004 Telekommunikationslösungen im B2B Geschäft am Standort Berlin mit Fokus auf Mobilfunk, Festnetz, All IP, schnelles Internet, Telematik und TK-Anlagen. Als starker Partner der Telefónica Germany GmbH & Co. OHG bieten wir Geschäftskunden innovative und maßgeschneiderte Produkte aus dem umfangreichen O₂ Business Portfolio an. Unterstützen Sie uns dabei als freier Vertriebspartner in Ihrer Region!

Ihre Aufgaben:

- Führen von Verkaufs- und Beratungsgesprächen und Ermittlung der optimalen Kommunikationslösung für das Unternehmen
- Ausarbeitung und Präsentation von Angeboten
- Gewinnung von Neukunden und Aufbau eines eigenen festen Kundenstammes
- aktive Betreuung und persönliche Beratung Ihrer Bestandskunden

Ihr Profil:

- Sie sind selbständig, kommunikationsstark und auf der Suche nach einem zweiten Standbein.
- Vertrieb ist für Sie nicht nur ein Job – Sie sind mit Leidenschaft dabei, möchten Ihre Stärken umsetzen und Ihr Verhandlungsgeschick und die perfekte Dienstleistung am Kunden beweisen.
- Ihre hohe Beratungskompetenz und ein vertrauensvoller, langfristiger Umgang mit dem Kunden zeichnen Sie aus.
- Sie arbeiten eigenverantwortlich und zuverlässig.
- Im besten Fall verfügen Sie bereits über Geschäftskundenkontakte.

Wir bieten Ihnen:

- freie Zeiteinteilung und Arbeitsweise
- qualitativ hochwertige, innovative Produkte und kurze Verkaufszyklen
- interessantes Partnerprogramm, attraktive Provisionen
- Backoffice – wir übernehmen die komplette Auftragsbearbeitung und unterstützen Sie bei der Kommunikation mit dem Netzbetreiber
- jederzeit intensive Hilfestellung – auch über die Startphase hinaus
- kostenlose Schulungen und Trainings durch Telefónica (Zugang zum E-Learning)
- individuelle Marketingunterstützung
- regelmäßige Vertriebspartnertage

Bewerben Sie sich jetzt vorzugsweise per E-Mail an susann.toepler@oracom.de.

Wir freuen uns auf Sie!